

/ JEŚLI MYŚLISZ O FIRMIE,
W KTÓREJ LUBISZ SWOJE CODZIENNE ZADANIA,
ROZWIJASZ SIĘ W BŁYSKAWICZNYM TEMPIE,
GDZIE NOWOCZESNE TECHNOLOGIE
I ŚWIATOWEJ KLASY SPECJALISTÓW
MASZ NA WYCIĄGNIĘCIE RĘKI,
TWORZYSZ, A NIE ODTWARZASZ,
A DO TEGO ZWIEDZASZ ŚWIAT, POZNAJESZ LUDZI
I JESTEŚ SOBIE SZEFEM to ...

WITAMY W ŚWIECIE
SECO/WARWICK



INŻYNIER SPRZEDAŻY

📍 Świebodzin

✉ rekrutacja@secowarwick.com

DOŚWIADCZENIE

- W sprzedaży technicznej lub w sprzedaży dóbr inwestycyjnych

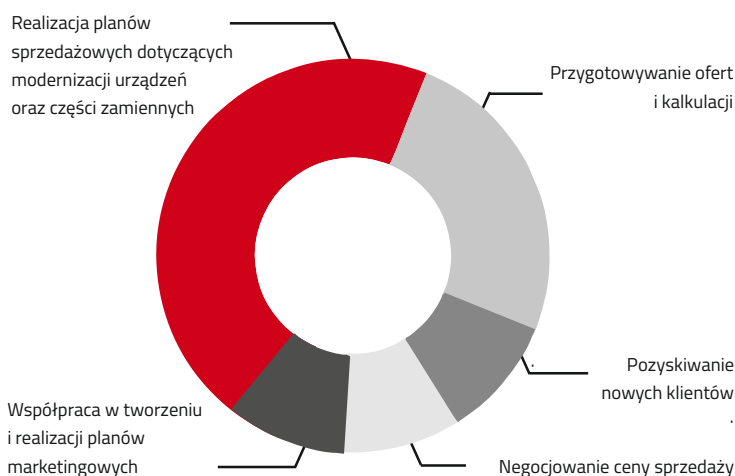
KOMPETENCJE I UMIEJĘTNOŚCI

- Teoretyczna i praktyczna wiedza z zakresu metaloznawstwa, budowy i eksploatacji urządzeń metalurgicznych lub innych podobnych urządzeń przemysłowych
- Umiejętność współpracy w grupie
- Kreatywność i samodzielność
- Doskonałe umiejętności komunikacyjne
- Zdolności negocjacyjne
- Dyspozycyjność i gotowość do częstych podróży służbowych na terenie Europy i sporadycznie poza
- Prawo jazdy kategorii „B”

WYKSZTAŁCENIE

- Wykształcenie wyższe techniczne

ZADANIA INŻYNIERA SPRZEDAŻY



MY

Technologiczny lider innowacyjnych rozwiązań do obróbki cieplnej metali, w TOP 5 największych producentów pieców przemysłowych świata.

DUMNI Z

Honorowej Odznaki „Za Zasługi dla Wynalazczości”

Tytułu „Solidnego Pracodawcy Roku”

Obecności w gronie „Firm Godnych Zaufania”

MOCNE STRONY

- | | |
|---|---|
|  Wynagrodzenie, na które masz wpływ |  Szerokie portfolio produktów |
|  Elastyczny czas pracy |  Międzynarodowe środowisko pracy |
|  Dzień wolny po długiej delegacji |  Praca przy innowacyjnych projektach |
|  Home office |  Kursy językowe |
|  Przyjazna atmosfera |  Szkolenia wew. i zew. |

MÓWIMY W 7 JĘZYKACH

a dokładnie w: polskim, angielskim, niemieckim, rosyjskim, hiszpańskim, chińskim, hindi

JĘZYKI INŻYNIERA SPRZEDAŻY

Angielski ● ● ● ● ○
Dodatkowy atut
Niemiecki ● ● ○ ○ ○ Rosyjski ● ● ○ ○ ○