

# SECO/WARWICK

INVENTION MEETS RELIABILITY

PAM

UCB

VertiQuench

JetCaster

Vortex®

4D Quench

JetCaster

VIM

Super IQ

EB

Vector 3D

Pit -LPC

ZeroFlow

CMe

## GRUPA SECO/WARWICK WYNIKI 1Q 2022

*prezentacja dla inwestorów  
maj 2022*

# PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE - SECO/WARWICK PARTNEREM W SKALI GLOBALNEJ

**SECO/WARWICK**  
INVENTION MEETS RELIABILITY

globalny lider w technologiach obróbki termicznej metali, o wysokich barierach wejścia

obróbka w próżni, obróbka w atmosferach, obróbka cieplna aluminium i lutowanie aluminium w atmosferze ochronnej, metalurgia próżniowa, specjalistyczne usługi inżynierskie



lotnictwo  
motoryzacja  
energetyka

w tym jądrowa oraz odnawialna, elektronika, przemysł narzędziowy i medyczny, przekładnie, łożyska



ponad  
4.000  
rozwiązań

2  
oddziały  
R&D



spółki na 3  
kontynentach

klienci w ponad  
70 krajach

ponad 750 pracowników  
60% to inżynierowie  
młoda energiczna kadra



aluminium, tytan,  
tantal, wolfram,  
niob, cyrkon,  
krzem, miedź,  
metale szlachetne,  
nikiel, kobalt

# WYNIKI GRUPY SECO/WARWICK 1Q 2022

mln PLN



	1Q'22	1Q'21	r/r	2Q'21	3Q'21	4Q'21	2021	2020	r/r
przychody ze sprzedaży	<b>122,3</b>	104,3	+17%	116,6	114,1	128,1	463,2	389,5	+19%
wynik brutto ze sprzedaży (GP)	<b>26,6</b>	22,6	+18%	25,8	25,0	30,9	104,3	85,0	+23%
marża b. ze sprzedaży (GP) %	<b>21,7%</b>	21,7%	+0pp	22,1%	21,9%	24,1%	22,5%	21,8%	+0,7pp
EBITDA	<b>9,9</b>	7,6	+30%	8,1	9,9	11,3	36,9	32,0	+15%
marża EBITDA %	<b>8,1%</b>	7,3%	+0,8pp	7,0%	8,7%	8,8%	8,0	8,2	-0,2pp
wynik netto	<b>1,3</b>	3,3	-61%	3,2	4,6	6,2	17,3	14,1	+23%
rentowność netto %	<b>1,0%</b>	3,2%	-2,1pp	2,7%	4,1%	4,8%	3,7%	3,6%	+0,1pp
wynik netto dla akcjonariuszy j. domin.	<b>1,2</b>	3,2	-63%	3,2	4,5	6,0	16,9	13,8	+23%
łączny wpływ programów pomocowych w związku z COVID-19 na EBITDA	-	-	-	-	-	-	-	10,8 <sup>1)</sup>	-

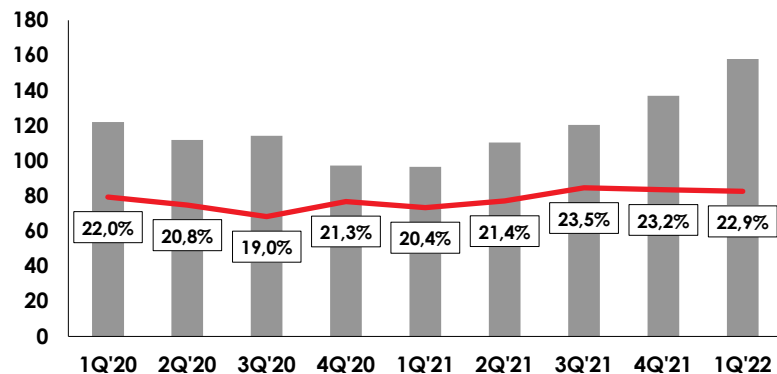
1) w 2Q'20 obniżenie kosztów TKW (o 2,8 mln PLN) oraz SG&A (o 1,5 mln PLN) ze względu na wykorzystanie tarczy antykrzysowej (PL) oraz zwolnienia ubezpieczenia i czynszu (Chiny), w 4Q'20 pozostałe przychody operacyjne (6,5 mln PLN) w związku z umorzeniem pożyczki w ramach Paycheck Protection Program (USA)

- /** przychody w 1Q'22 wyższe 17% r/r - 4 z rzędu kwartał dwucyfrowego wzrostu w związku z odbudową aktywności klientów po okresie obostrzeń i konsumpcji rosnącego backlogu
- /** wzrost wyniku brutto ze sprzedaży i marży% GP dzięki dźwigni operacyjnej oraz sprzyjającemu umocnieniu USDPLN i EURPLN
- /** koszty SG&A 20,0 mln PLN (16% przychodów) vs 18,5 mln PLN w 1Q'21 (18% przychodów) – wzrost w wyniku wyższej sprzedaży, rosnących wynagrodzeń oraz wyższego kursu USDPLN
- /** EBITDA +30% r/r i nieco wyższa marża EBITDA (+0,8 pp) przy nieznacznie mniej niekorzystnym saldzie PDO
- /** na poziomie dz. finansowej ujemny wpływ różnic kursowych (RUBPLN) oraz straty na wycenie instrumentów zabezpieczających (saldo niższe r/r o 3,8 mln PLN) – w efekcie zysk netto 1,3 mln PLN

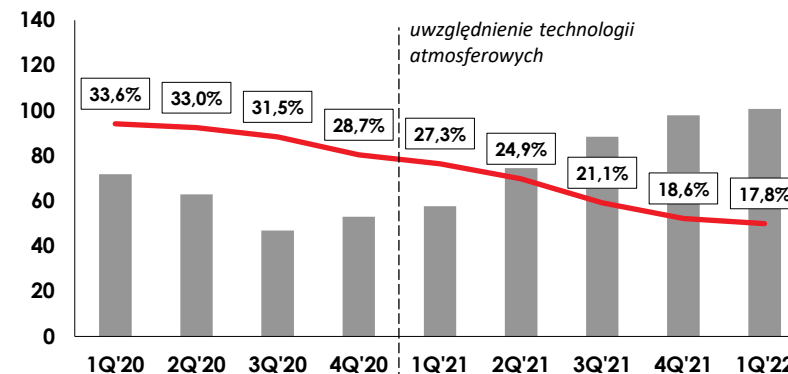
# SEGMENTY OPERACYJNE WG TECHNOLOGII <sup>1,2)</sup>

mIn PLN

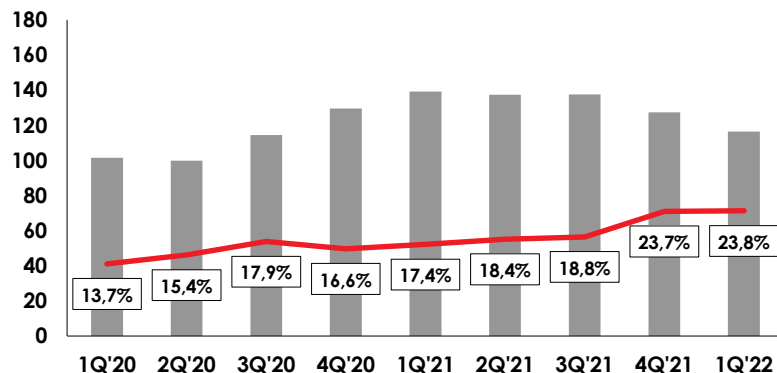
## piece próżniowe



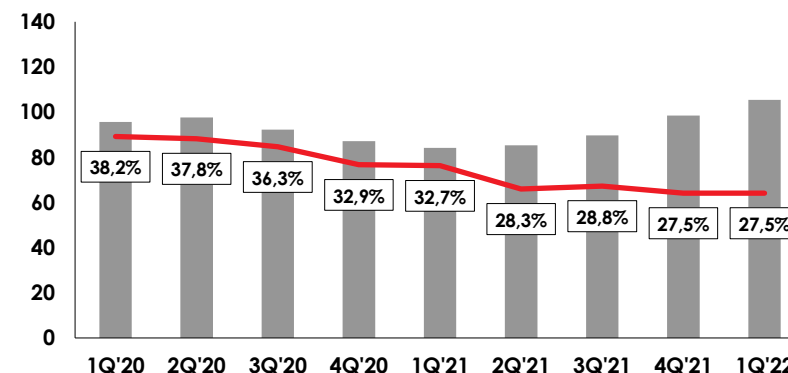
## AP i CAB <sup>2,3)</sup>



## piece topialne



## aftersales

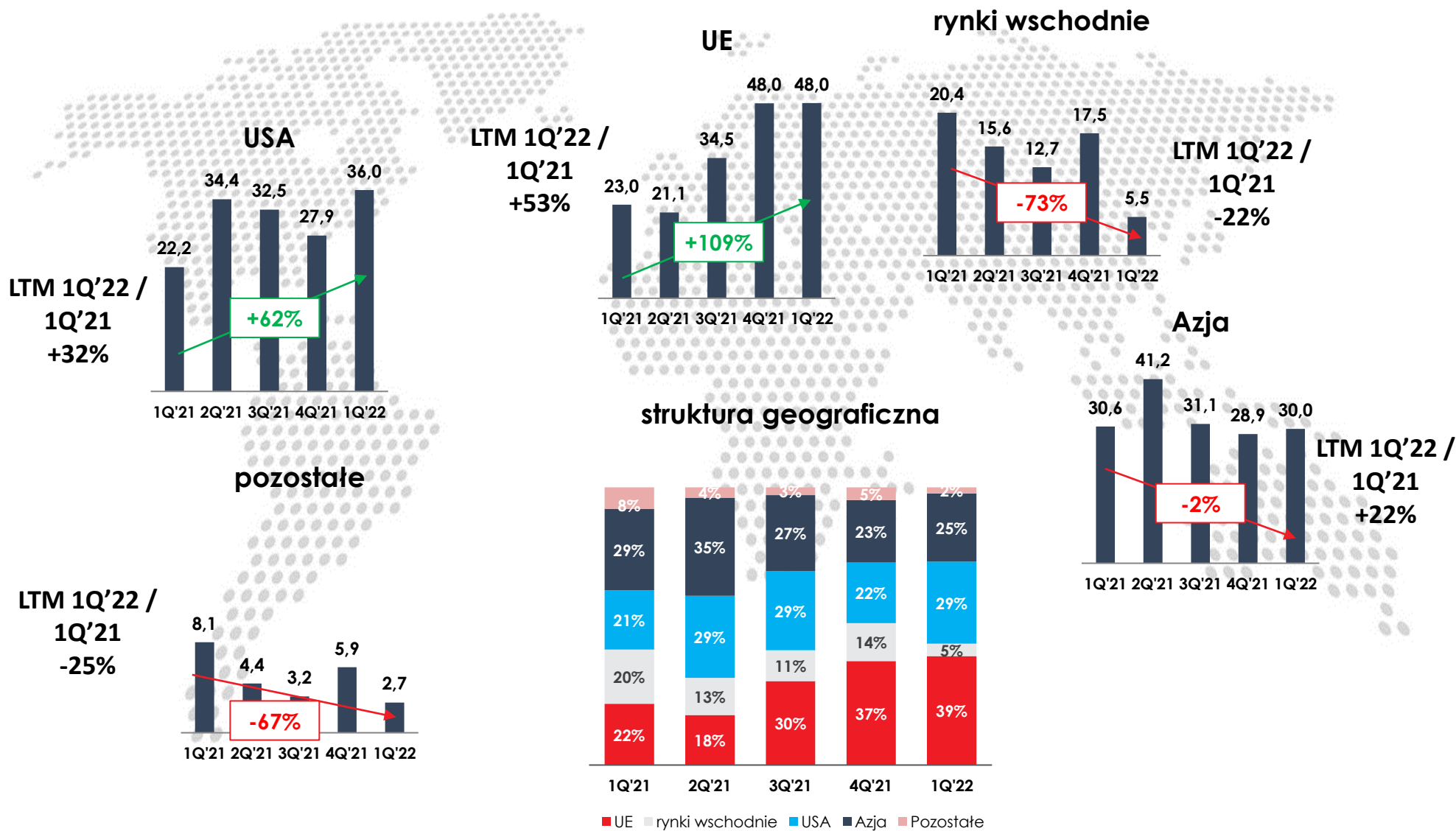


■ przychody — marża brutto ze sprzedaży

- 1) dane krocząco za ostatnie 4 kwartały (TTM)
- 2) od 4Q'20 w następstwie przeprowadzonej strategicznej analizy oferty segment pieców atmosferycznych uległ likwidacji, a technologie zostały rozdyskrebowane po innych segmentach
- 3) AP i CAB (połączone segmenty aluminium process oraz controlled atmosphere brazing), do tego segmentu włączona została także większa część technologii ze zlikwidowanego segmentu pieców atmosferycznych

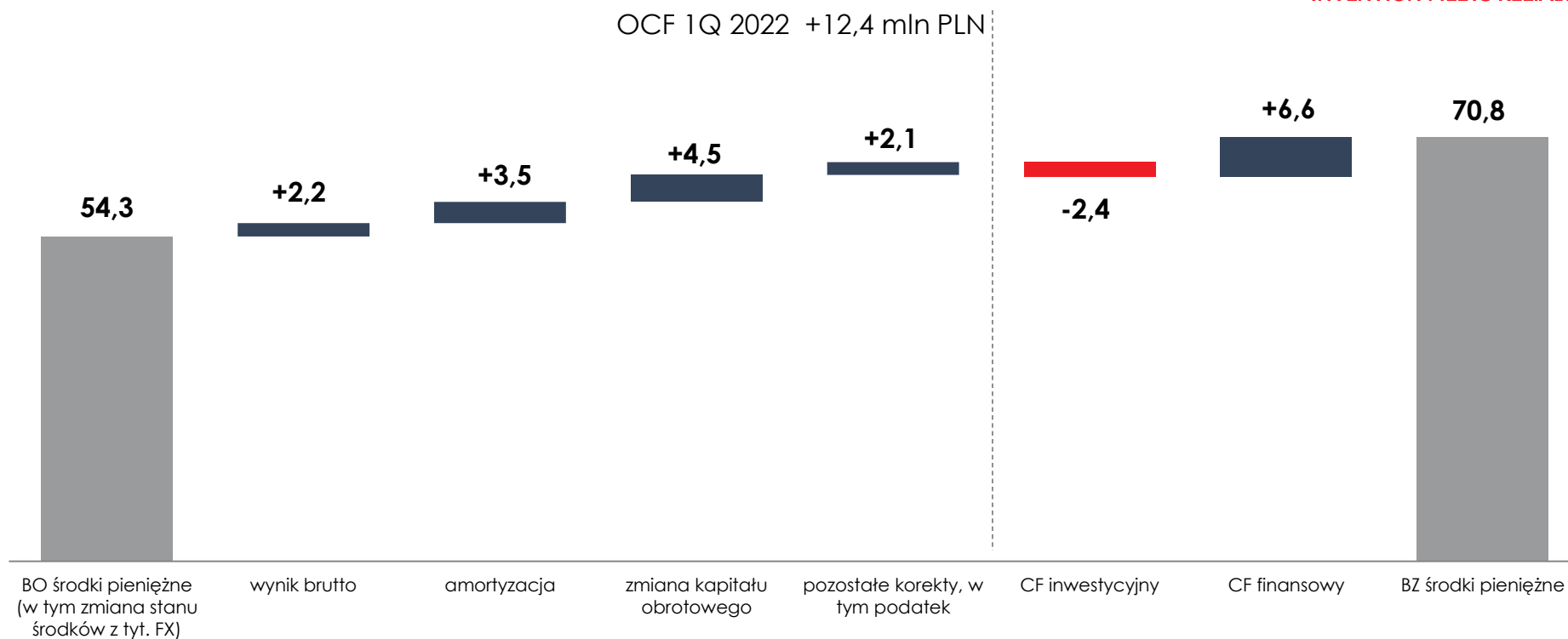
# SPRZEDAŻ NA KLUCZOWYCH RYNKACH GRUPY

mIn PLN



# CASH FLOW 1Q 2022

mIn PLN



- / OCF dodatni +12,4 mln PLN (vs +18,0 mln PLN w 1Q'21) wypracowana nadwyżka finansowa dodatkowo powiększona o środki uwolnione z kapitału obrotowego
- / wydatki inwestycyjne 2,5 mln PLN obejmujące przede wszystkim inwestycje odtworzeniowe i prace rozwojowe
- / w CF finansowym m.in. saldo kredytów +8,1 mln PLN oraz 1,1 mln PLN spłaty leasingów
- / na koniec 1Q'22 Grupa wykazywała niewielkie zadłużenie netto w wysokości 6,4 mln PLN (DN/EBITDA 0,2x)

## / Piotr Walasek

Członek Zarządu, CFO

SECO/WARWICK

e-mail: [piotr.walasek@secowarwick.com](mailto:piotr.walasek@secowarwick.com)

## / Katarzyna Mucha

Investor Relations

cc group sp z oo

tel: 697 613 712

e-mail: [katarzyna.mucha@ccgroup.pl](mailto:katarzyna.mucha@ccgroup.pl)

## **disclaimer**

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych i nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych.

Opracowanie nie stanowi reklamy, oferty ani proponowania nabycia instrumentów finansowych. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które SECO WARWICK S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów.

SECO WARWICK S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Opracowania nie należy traktować jako źródła wiedzy wystarczającej do podjęcia decyzji inwestycyjnej. Odpowiedzialność za sposób wykorzystania informacji zawartych w opracowaniu spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania.

Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych.

Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody SECO WARWICK S.A.